

---

# PASTILLA DE CONOCIMIENTO: LA PRE-CALIFICACIÓN

DOCENTE: FEDERICO J. FILGUEIRA – DIRECTOR EJECUTIVO DE MAG FINANZAS

Resumen Ejecutivo:  
¿Porqué realizar una pre-calificación?

# Resumen Ejecutivo: ¿Porqué realizar una pre-calificación?

## Presentación del Orador

# Federico J. Filgueira



Director Ejecutivo MAg Finanzas

Director de programas ejecutivos de finanzas del ITBA

Profesor de la Maestría en Finanzas de Udesa

Más de 15 años de experiencia en el sistema financiero

Más de 20 años de docencia tanto en grado como en posgrado

Magister en Finanzas de la Universidad de San Andrés

Posgrado en bancos – UADE-Santander Río

Ingeniero Industrial de la Universidad de Buenos Aires



## Resumen Ejecutivo: ¿Porqué realizar una pre-calificación?

### Preguntas para pensar

¿Vamos a crecer en el futuro?

¿En que momento queremos que nos conozca el banco?

¿Podremos bajar el costo financiero de los pasivos?

# Resumen Ejecutivo: ¿Porqué realizar una pre-calificación?

## Necesidades de Fondos

### ¿Vamos a crecer en el futuro?

El crecimiento de ventas suele requerir incrementar el nivel de capital de trabajo necesario para operar (inventarios, créditos a clientes, etc.). Dicho incremento es una necesidad de fondos que puede ser resuelta con capital propio o de terceros (generalmente bancos).

La inflación: Una empresa que no esté interesada en crecer en términos reales (en “Q”), en un contexto inflacionario deberá incrementar su inversión en capital de trabajo por el simple efecto del incremento de precios de la economía. Nuevamente, esta empresa puede llegar a necesitar fondos en el futuro cercano.

## Resumen Ejecutivo: ¿Porqué realizar una pre-calificación?

### Timing

# ¿En que momento queremos que nos conozca el banco?

Muy a menudo las empresas se acercan a las entidades financieras para cubrir baches financieros que deben ser solucionados a la brevedad para que haya continuidad de negocio.

Todo empresario sabe que es mejor que el banco me conozca cuando “no lo necesito” con urgencia a que lo haga cuando estoy “desesperado” por fondos.

Para negociar, siempre es mejor hacerlo con tiempo y buena forma (liquidez).

## Resumen Ejecutivo: ¿Porqué realizar una pre-calificación?

### Mejores condiciones crediticias

# ¿Podremos bajar el costo financiero de los pasivos?

En las finanzas a mayor riesgo, mayor rentabilidad exigida.

Si la empresa forja una relación previa con el banco generalmente logra hacer un buen historial de calificaciones y comportamientos que ayuda a disminuir la percepción de riesgo.



La mejora de scoring puede derivar en mejores condiciones crediticias (mejores tasas, mayores límites y, eventualmente, plazos)